



UN TREMPLIN
POUR L'AVENIR

BTS Banque

OBJECTIF DU DIPLÔME

Former des conseiller-ère-s de clientèle de particuliers dans le secteur bancaire, financier et assurantiel.

CONTENU

Enseignements généraux

- Culture générale et expression **3h**
- Anglais **2h**
- Langue vivante 2 facultative
- Veille organisationnelle, juridique, économique et sectorielle **6h**

Enseignements professionnels

- Accompagnement du parcours du client de services bancaires et financiers **4h**
- Développement commercial **4h**
- Conseil et expertise en solutions bancaires et financières **7h**
- Ateliers de professionnalisation **4h**
- Certification bancaire (AMF)

ET APRÈS ?

Insertion professionnelle

- Conseiller-ère-s de clientèle pour les particuliers en agence et en ligne.
- Possibilité d'évolution vers des fonctions d'encadrement.

Poursuite d'études

- Licence Pro.
- 3ème année de BUT (Bachelor universitaire de technologie).
- Diplôme d'Étude Supérieure d'École de Commerce.

PUBLIC CONCERNÉ

- Effectif : 32 élèves en initial scolaire et 16 apprentis.
- Prérequis : Baccalauréat.

INSCRIPTIONS SUR

parcoursup
Entrez dans l'enseignement supérieur

PARTENAIRES



Crédit Mutuel



ORGANISATION

Durée : 2 ans

- En initial scolaire ou apprentissage.

Rythme initial scolaire

- 30 h par semaine et 14 semaines de stages sur 2 ans.

Rythme apprentissage

- Une semaine au lycée (1 350 heures de formation).
- Une semaine en entreprise + toutes les vacances scolaires en entreprise.
- 35 h par semaine.
- 5 semaines de congés payés par an.

PROFIL CANDIDAT

Compétences Générales

- Aptitude à la vente et à la négociation.
- Capacité d'analyse économique, juridique et technique.
- Maîtrise de la communication écrite et orale.
- Maîtrise des outils numériques.

Qualités personnelles

- Sens de la rigueur.
- Goût pour la communication.
- Capacité d'organisation et de travail en équipe.
- Aptitude au raisonnement et à la logique.

DEMANDE D'INFORMATIONS

- isabelle.zanichelli@ac-grenoble.fr